

Гонка вознаграждений: как продавать больше, не повышая комиссию

Заместитель руководителя отдела продаж
СК «Легион»
Григорьев Сергей Евгеньевич

Зачем покупать квартиру в новостройке через риэлтора

ПРОФЕССИОНАЛ ПОМОЖЕТ ВАМ

**ЗАЧЕМ НУЖЕН
РИЭЛТОР**



17-20
апреля 2019

СОЧИКОНГРЕСС.РФ

СОЧИНСКИЙ
ВСЕРОССИЙСКИЙ
ЖИЛИЩНЫЙ
КОНГРЕСС



17-20
апреля | 2019
СОЧИКОНГРЕСС.РФ



Экскурсии в
ЖК «Ньютон»



WhatsApp



Чат для обмена
информацией,
e-mail рассылка



Регулярное
обучение
агентов



Более 30
экскурсий в год



WhatsApp

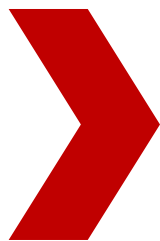


Продаем
квартиры за 15
минут



Более 450
агентов
прошли
обучение

Партнеры. Обучение для риелторов



Школа Легиона. Поток №7

НЬЮТОН
— жилой комплекс —

- Технологии взаимодействия
- Формы оплаты
- Технологии строительства
- Практикум

Легенды и мифы Легиона



Миф № 1 Мой клиент уже был
в отделе продаж без меня –
мне не заплатят комиссию

Миф № 2 У меня все
получится, если я
представлюсь сотрудником
отдела продаж

Миф № 3 Я проведу несколько показов и помогу с выбором, а перед сделкой клиент откажется от моих услуг

А в **наше** время...

Более 45% продаж делают
наши партнеры

и получают за это **деньги**



17-20
апреля 2019
СОЧИКОНГРЕСС.РФ

Сергей Григорьев

8 (922) 729 26 05

s.grigoriev@legion74.ru